



E-BOOK

O QUE VOCÊ PRECISA SABER ANTES DE ABRIR UMA EMPRESA

Dezembro/2021

Elaborado por
Contador Bom



Introdução

O desejo de empreender faz parte do sonho de muitos brasileiros. Não ter mais chefe, fazer o seu horário, ter mais qualidade de vida e ter todo o lucro para si, são apenas alguns desejos externos ou ocultos de futuros donos de empresas.

Mas a maioria não sabe que esses desejos podem se concretizar a longo prazo. E, querido leitor, longe de nós querer desanimá-lo, dependendo das circunstâncias, pode ser que isso nunca ocorra.

Mas isso não deve ser problema para você, que tem na veia o sangue empreendedor e deseja deixar o seu nome na história dos homens corajosos que decidiram abrir o seu próprio negócio.

Vamos abordar aqui neste e-Book, algumas verdades que você deve saber e dicas de por onde começar para ter a sua tão sonhada empresa.

1. POR ONDE COMEÇAR PARA TER O MEU NEGÓCIO?

Essa pergunta com certeza passa pela cabeça de todos que querem abrir um negócio, seja aquele empreendedor que deseja muito isso a muito tempo, ou aquele que empreende por necessidade.

Alguns passos podem fazer a diferença para ter a segurança necessária para começar, vamos lá:



1. Escolha o seu ramo de atuação: Este é o pontapé inicial para ter a sua empresa. Embora muitos ainda ficam com dúvidas de como fazer isso de forma que tenham a máxima certeza, e aqui vão duas dicas:

- **Escolha um ramo que você conheça e domine**, isso te permitirá saber quais os próximos passos para fazer a "roda girar". Escolher um ramo em que já tenhamos trabalhado, por exemplo, permite que usemos nossa rede de fornecedores, clientes e parceiros.
- **Escolha um ramo que você goste**. Gostar da área de atuação é um grande ponto que pode ser associado ao primeiro para ficar ainda melhor. Ter afinidade com o ramo que você quer atuar te permite estar cada vez mais ligado ao seu projeto e buscando cada vez mais o sucesso.

2. Pesquise o mercado: conhecer os mercado antes de abrir sua empresa te dará uma visão de como atuar e se diferenciar. Pesquise os seus concorrentes, preços praticados, forma de encontrar o seu cliente e os custos envolvidos no processo. Uma dica é usar o método **5W 2H**.

3. Defina seu pró-labore: O pró-labore é o salário do dono ou sócio da empresa e ele deve compor os custos do negócio para que você não use recursos da empresa para custear gastos pessoais. Então, lembre-se: nunca misture os gastos pessoais com os gastos da empresa, esse é um erro fatal.

4. Defina sua margem de lucro: A margem de lucro é o percentual que sobra depois de uma venda e de pagar todos os custos (incluindo o seu pró-labore). Outro ponto é reservar uma parte desse lucro antes de distribuí-lo entre os sócios, para investimentos no negócio e reserva de emergência. E aqui o valor não importa, é sempre bom seguir a máxima de "quem guarda, sempre tem".

5. Contrate um Contador: O Contador será o seu parceiro para que tudo isso funcione de forma harmônica. Ele te dará a orientação do tipo de empresa que você pode ter, qual a melhor carga tributária e quais obrigações você terá com o seu negócio.

Lembre-se: ele é quem estará do seu lado para te dar dados para que você tome as melhores decisões para a sua empresa, então, busque profissionais que conheçam o seu ramo de atuação.

Seguindo esses passos você terá sucesso e sustentabilidade na sua empreitada.

2. VERDADES QUE NINGUÉM TE CONTA QUANDO VOCÊ DECIDE EMPREENDER

E claro que não poderíamos deixar de falar de coisas que você como empreendedor deve ter em mente. As verdades que ninguém te conta quando você quer abrir o seu negócio!



VERDADES

1. Você não terá mais um chefe, terá vários! Seus clientes agora vão demandar você e querem soluções rápidas e simples. Afinal, são eles quem pagam as contas.
2. Você irá trabalhar mais, mas vai gostar. Criar um negócio do zero não é para qualquer um, então, sinta-se um privilegiado e trabalhe muito para alcançar os seus objetivos.
3. Você terá menos tempo com amigos e família. O legal de estar nessa jornada é saber de verdade com quem você pode contar, o empreendedorismo separa o joio do trigo, então, quando puder, passe a melhor qualidade do tempo com quem você ama.
4. Vai valer muito a pena. Sim, curta a jornada e entenda que você agora é diferenciado e pode ter nas suas mãos o controle da sua vida e ainda pode ajudar muitas pessoas a se desenvolverem.

Gostou desse e-Book? Fique ligado que estamos preparando muito conteúdo para você voar com a sua empresa.

E claro que estamos à disposição para ajudá-lo. Não deixe de entrar em contato conosco.



**E-mail. emcace-contabil@hotmail.com
WhatsApp. (82) 99956-0643**